



Obradores y centros de distribución colectivos

REUNIÓN VII: Grupo Motor de obrador y centro de distribución colectivos

INTRAS, Valladolid

12 septiembre 2019

ACTAS

ORDEN DEL DÍA

- Convocatorias: UIA, Carasso
- Necesidades del grupo
- Visita al País Vasco

Detalles del Proyecto para F.Carasso

La subvención de innovación europea del UIA presentada por el Ayuntamiento ha sido denegada finalmente, tras dos informes contradictorios del tribunal evaluador

Sobre la subvención de la Fundación Daniel y Nina Carasso (FDNC), concedida a primeros de septiembre, se cuenta que se ha mantenido una reunión con Javier Pastor (Mercaolid) y el Ayto, en la que nos dimos cuenta que nos habían concedido más presupuesto del solicitado, que había un error en las cuentas. Se llamó a Eva Torremocha, responsable de la fundación Carasso, y nos ha preguntado qué haríamos con ese dinero de más, proponiéndonos varias posibilidades.

Repasamos el presupuesto y las cuantías para cada cosa y desde la fundación Entretantos hemos visto que hay partidas que están flojas: una es el trabajo de entretantos como coordinación del proyecto y de apoyo a la subvención, otra partida coja es la maquinaria y otra el proyecto técnico de diseño del obrador (necesidades de espacios, equipamiento, etc).

Inicialmente pensamos que el proyecto técnico lo podría redactar el gerente pero nos hemos dado cuenta que esa parte debe hacerla alguien más especializado (que no tiene porqué tener el perfil del gerente).

La idea es empezar a hacer el proyecto técnico y el plan de viabilidad a la par, con alguien externo que no sea el gerente, durante estos 3 primeros meses (octubre-diciembre). Habría que hacer cambios en el calendario, pero vemos que es más importante darle tiempo al proyecto técnico. Al gerente se le contratará cuando esté claro y bien definido el proyecto. El presupuesto de contratación de gerencia para estos 3 meses (media jornada, 4 horas) se empleará para costear la redacción del proyecto técnico y preferiblemente se completará con otras posibles ayudas o subvenciones que encontremos para ello.

Eva nos propone 3 opciones:

- 1) usarlo para lo que nosotras proponemos,
- 2) que Carasso (FDNC) lo use para hacer una jornada técnica entre los diferentes proyectos de obradores financiados por esta convocatoria al año de inicio de los proyectos.
- 3) hacer un encuentro entre mercas de toda España para trasladar el aprendizaje de este proyecto con la implicación de Mercaolid.

Lo que nos pide la FDNC es una serie de documentos para firmar y formalizar la adjudicación de la subvención: presentar documentos de Mercaolid, modificaciones del proyecto, y un documento de convenio con Mercaolid y el Ayuntamiento. La subvención se la conceden a la Asociación pero el dinero inicialmente lo recibe Mercaolid, de ahí que sea necesario un convenio específico donde se detalle que Mercaolid recibe un dinero para hacer una serie de acciones muy concretas, que todo lo que compre pasa a su inmovilizado, pero una vez finalizado este proceso todo ese material se cede a la asociación. A petición de Mercaolid, especificándolo en el convenio, el segundo año de subvención, los dos pagos correspondientes los recibirá la asociación directamente, cuanto ya tenga CIF y estén más claras las cuestiones relativas a la gestión financiera de la entidad (bancos, gestoría, declaraciones del IVA, etc).

La subvención se recibe en 4 pagos:

Octubre 2019: 30.000 €

Enero 2020: 45.000 €

Enero 2021: 45.000 €

Octubre 2021: 15.000 €

Puede haber algún momento que la asociación no tenga líquido para asumir gastos y habrá que buscar la manera de hacer frente a los pagos necesarios.

Pedir el cif provisional es algo rápido, y abrir la cuenta bancaria es también una gestión rápida.

Es más cómodo para el grupo de obrador que el primer año lo lleve Mercaolid, pero hay que asumir que a partir del primer año tiene que responsabilizarse la asociación.

Todo se hará a través de facturas, también la contratación del gerente, que deberá ser una asistencia técnica de una persona autónoma.

Vamos recopilando cv de personas que pensemos que pueden desarrollar el proyecto técnico, y vamos a contar con el apoyo y asesoramiento de una persona de entretantos (a la que preguntaremos también si quiere-puede asumir la redacción de proyecto, or la experiencia que tiene). Puede ser un autónomo o empresa que haga factura. Nos damos **de plazo hasta el 25 de septiembre para recopilar** curriculums. El mejor perfil es un técnico agrícola especializado en industria agroalimentaria. Vemos difícil encontrar a alguien con experiencia. Pedimos que tenga un perfil social, que no sea una asesoría cualquiera.

Hay una jornada en Madrid el día 30 a la que nos invita la FDNC, para contar cómo será la gestión técnica y administrativa del proyecto. Podemos asistir dos personas: una con perfil técnico y otra con perfil administrativo. Le hemos pedido a Javier que vaya una administrativa de Mercaolid, para toda esa gestión administrativa, y también irá Olga Rada como coordinadora del proyecto. Pero le hemos pedido a Eva Torremocha que pueda ir una tercera persona. Se puede pensar incluso en que el viaje de esa persona lo pague el grupo. Se animan a ir Mar y Fany. Le proponemos a Eva ir 4 personas y pagar los gastos que hagan falta de esas dos personas.

Cada sección de la asociación va a tener una persona responsable (vocal) y vemos la necesidad de contar también en cada sección con un tesorero/a. Y debatimos sobre la posibilidad de contar con una cuenta bancaria por sección, aunque luego habrá que hacer anualmente una contabilidad común de toda la asociación puesto que habrá un único CIF.

Necesidades del grupo

Necesitamos solicitar el CIF., pedirlo ya el día de reunión, 18 de septiembre.

Ese día también se presentará la solicitud de incorporación a la asociación.

Para elaborar el proyecto técnico, necesitamos concretar el compromiso ya en firme de cada una de las elaboradoras. Aparecen dudas sobre lo que le va a suponer a cada una (económicamente, de esfuerzo, etc), pero tranquiliza que el primer año esté asumido el alquiler de la nave por Mercaolid.

Ahora hay que buscar subvenciones para completar lo que está más flojo del proyecto.

Dudas de si el primer año que están los gastos cubiertos, la gente se anime, y luego el segundo año que hay que aportar más, la gente se vaya. Quizá hay que pedir compromiso mínimo de estar hasta octubre de 2021.

El proyecto tendrá que ir decidiendo qué gastos hay, cómo hay que pagarlos, cómo cubrir esos gastos, cómo hacer que sean asumidos también de alguna manera por la gente que no es de la asociación y quieren usar el obrador.

Comunicación: solo las personas que se comprometan a partir de ahora recibirán la información sobre el proyecto (reuniones, actividades, etc). Se propone crear con todas ellas un grupo de whatsapp para que la comunicación sea más rápida además de mantener el correo electrónico.

Quizá la sección tiene que tener una cuenta propia de banco. Una cuota específica de sección y una cuota general de la asociación.

Juan necesita ir avanzando cuestiones sanitarias de su proceso de elaboración (appc). La persona que elabore el proyecto técnico tendrá que ver con cada elaborada, cuales son sus requerimientos.

Necesario ir concretando cosas sobre la gestión económica, de la asociación principalmente ahora, y del proyecto.

Compromisos: Dar hasta la reunión de la asociación del 18 de septiembre para tomar una decisión y comunicarla al grupo. Para ello convocamos a la sección de obrador ese día a las 16:30 h en Intras, antes de la reunión general. Ahí podemos firmar el documento de compromiso las personas interesadas. Ese documento se pasará unos días antes por mail para poder leerlo con calma. Será un documento un poco genérico, aun no se pueden concretar compromisos detallados.

El proyecto es común de obrador y centro de acopio, pero es posible que cuando el obrador empiece a rodar arrastre y tire del centro de acopio. Se traslada esta información a la gente del centro de distribución, pero ese proyecto seguramente irá a otro ritmo.

En relación a las cuotas, se decide llevar una propuesta consensuada por la sección del obrador a la reunión del 18. Pensamos la posibilidad de que haya una cuota de entrada (10 €) para la asociación y una anual (de 5 €) y otra de la sección asociada al compromiso (50 €). El primer año solo se paga la cuota inicial de 10 euros y el segundo ya la anual de 5. Con ese dinero se podrían asumir gastos como: cuota del banco, gastos generales de la asociación, publicidad, participar en una feria, mantenimiento de una web, visitas y encuentros, fotocopias, etc.

Se plantea que con esa cuota se puedan también hacer visitas a otras experiencias de interés.

Surgen dudas en cuanto a la contabilidad, declaraciones , etc y le pedimos a Luis que indague sobre ello para la reunión del 18.

Habría unas 40 persona en la asociación.

En cuanto a la cuota de la sección se propone pagarla cuando se firme el compromiso, inicialmente es para cerrar ese compromiso y ya se verá si es necesario que se haga una cuota anual en función de necesidades. Decidimos aporta un cuota de compromiso de 50 euros que se pagan el día 18, a la vez que se firma la hoja de compromiso.

Cargos de la sección:

Ya hay un vocal de la sección que es Azacan.

Tesorero/a: lo decidimos el 18 y se lleva ya el dinero.

Con ese dinero inicial se puede pagar ya lo que suponga la visita de las personas que vayan a mayores a la reunión Carasso del día 30 de septiembre.

Visita

Estuvo muy bien ver la realidad, el primer obrador con una maquinaria increíble pero parada por temas políticos, su experiencia nos puede seguir retroalimentando.

El obrador de pan de Edurne de Errecil nos encantó, obraba sobre madera, permitido sanitariamente en el País Vasco.

El obrador de Maskillu nos permitió visualizar el tema de la linealidad, el almacenaje, etc.

Y lo más importante es que con los 3 podemos seguir contactando.

En los dos obradores funcionando había demanda de uso por parte de los productores, cosa que aquí escasea. Pero se comenta que en Maskillu empezaron 5 personas y en 7 años se amplió a más.

El obrador de pan fue una iniciativa familiar y pequeña, similar a las que ya existen en Valladolid.

El tema de ajuste de precios y de las dificultades de competir con otros productos eco de supermercados, si a ellos siendo más protectores y chovinistas de sus productos les costaba, a nosotros nos pasara más.

Tiene que venir acompañado de una apuesta por lo local que es lo que se hace más en el País Vasco.

La asociación puede ser ese paraguas que nos permita abrir más miras.

Habría que hacer un esfuerzo importante en cuanto a comunicación, difusión,...

El viaje gustó, fue productivo. Teniendo la materia y los materiales lo demás depende del grupo y de uno mismo. Faustino piensa que el proyecto es muy novedoso y se piensa que hay que dudar menos y apostar por ello.

Con la justa ilusión de un proceso que va a ser largo pero que vamos a poner la semilla, hay que tener paciencia, que va a ir. Sabiendo que hay que apostar por ello y dedicar tiempo.

Sería una pena que la inversión y la oportunidad se pierdan. Pero valorar también la suerte de disponer de ese dinero de la subvención.

Maskillu con un sitio super pequeño estaba en producción, solo se necesita el registro y las condiciones óptimas y un compromiso de la gente. Desde Intras valoran este proyecto de obrador comunitario en Valladolid como un gran proyecto, lo han incorporado en su línea de agroecología. De hecho Raul (un usuario de Intras que no iba a ir al principio a la visita), lo agradeció y salió contento de haber conocido estas experiencias.

María está muy emocionada porque a nivel social es algo importante, cree en el proyecto, a ver cómo se puede ajustar para que esta alimentación sea más accesible económicamente,

preferiría tener su obrador en otro espacio, le tira para atrás que sea en Mercaolid (como polígono industrial) pero le tira para delante la gente, lo que se ha creado como grupo, ya está abriendo cooperación entre nosotros. Ya ha habido un cambio pero se puede mejorar.

Faustino ve que es un proyecto interesante, le encantaría innovar y ver posibilidades de sinergias,...

Reflexiones finales y Cierre

Concretamos quienes estamos definitivamente en el proyecto con las hojas de compromiso que se firmarán el día 18 y las cuotas de 50 € de la sección.

Se comenta la necesidad de trasladar a las personas que no han podido estar en esta reunión lo que hemos hablado, de cara a cerrar los compromisos.

Nos reunimos en Intras a las 16:30 h el día 18 para cerrar los compromisos.

ASISTENTES

Alberto Lentijo- Productor de huevos

Mar – Pan sin gluten

Maria – pan y bollería

Memé – Patés y otros

Emilio - consultor

Faustino – productor de huevos

Juan y Rosa- Productor de legumbres

Juan – Elaborador cereales y legumbres

Cristiana- Pastas frescas

Laura y Fany - Intras

Olga Rada – Fundación Entretantos

Verónica García –Fundación Entretantos

